



CASO DE ÉXITO KEPLER



IFM Industrial de Formas Mexicanas



PERFIL DE LA EMPRESA

Giro:

Manufacturera.

Breve Descripción:

Impresión de papel.

Número de usuarios:

17 usuarios.

Módulos KEPLER:

- Inventarios.
- Facturación.
- Compras.
- Cuentas por pagar.
- Cuentas por cobrar.
- Producción.

Logros del proyecto:

- Simplificación los procesos.
- Control de información.
- Eliminar errores de captura

Desarrollos Especiales.

- Aplicación KEPLER para Hand Held
- Cotización al cliente se creó una pantalla para llevar el control de las comisiones por vendedores.

INDUSTRIAL DE FORMAS MEXICANAS

IFM fue fundada en el año 1988, dedicada a la impresión de formatos de los estados de cuenta bancarios.

Actualmente la empresa lleva operando 22 años en el mercado, con aproximadamente 80 trabajadores.

Con el paso de los años, la empresa se ve en la necesidad de adquirir un ERP que les ayudara a **optimizar y simplificar sus operaciones e innovar en sus procesos de negocio.**

El Ing. Cirilo Hernández, Contralor del grupo IFM, comparte su experiencia de lo que ha sido trabajar con el ERP KEPLER.

PROYECTO KEPLER

Hoy por hoy son tres empresas del grupo que se encuentran operando en KEPLER.

Se implementó el ERP KEPLER en las áreas de **Inventarios, Facturación, Compras, Cuentas por pagar, Cuentas por cobrar, Producción.**

KEPLER les permite seguir todo el proceso de producción del pedido de un cliente, lo cual ha simplificado el proceso para detectar errores y corregirlos.

En KEPLER se desarrolló una aplicación para las hand held lo que ha permitido que se tenga mayor **control en la operación del día a día en el área de producción** afectando de manera positiva en el resto de la operación.

APLICACIÓN PARA HAND HELD

Al momento de recibir la mercancía, cada una de ellas cuenta con una etiqueta de código de barras el cual es leído a través de la hand held y almacenado directamente en el ERP KEPLER.

KEPLER les ayuda también a mantener el control de las unidades de medida y los números de serie de cada mercancía recibida. Teniendo esta información, a través de KEPLER se genera una nueva etiqueta con código de barras dimensional que contiene información relevante para mantener el **control del material dentro de los almacenes y el proceso de producción.**

Debido a que la empresa hace traje a la medida para sus clientes se desarrolló en KEPLER un cotizador para cada vendedor.

LOGROS

Mediante el ERP KEPLER se ha logrado la **integración de los departamentos** lo cual ha permitido tener los siguientes logros en las distintas áreas del negocio. Indicadores validados por el Ing. Hernández.

- Las posibilidades de cometer errores se ha disminuido en más de un 80%. Ya que la información se encuentra integrada y permite detectarlos a tiempo y corregirlo.
- La **captura en la recepción de mercancía** se ha reducido de 1 hora a 15 minutos, gracias a la aplicación de las Hand Held.
- Los **tiempos de operación** de una factura, (considerando toda la cadena) se han reducido a un 25%.
- **Levantar un inventario físico**, se redujo a un 25% del tiempo.

Los reportes antes se hacían de manera manual y uno por departamento. Ahora están en línea (Cuentas por pagar, cuentas por cobrar, inventarios, etc.) y la **rastreabilidad es ahora mucha mas ágil y eficiente** así como el costeo de los productos.

KEPLER es un sistema que se adecua al tamaño y procesos de la empresa, lo cual les permite satisfacer sus necesidades de manera práctica y sencilla. Concluye el Ing. Cirilo Hernández.



KEPLER. Dpto. de Mercadotecnia.

Ciente atendido por la franquicia KEPLER GRJ y Asociados.

Si desea más información de este

caso de éxito por favor contáctenos a:

informacion@kepler.com.mx